



## Entrenamiento de impacto personal

Muchos de nosotros no somos muy expertos en comprender el impacto que hacemos en los demás.

Aquí puede ver qué hace un impacto y cómo puede causar la impresión que desea sin comprometer quién es usted.

*Impacto Personal* es un programa suavemente desafiante que puede llevar a una perspectiva de cambio de vida potencial para muchos de sus participantes.

### Impacto personal

'¿Cómo le afectó?'

'¿Cómo se cruzó?'

Estas no son preguntas que nos hacemos todos los días.

Tampoco estamos acostumbrados a escuchar:

*'Lo que realmente funciona bien contigo es ...'*

Trabajando solo con un refuerzo positivo de lo que las personas ya hacen bien, sentamos las bases de un estilo personal que permite a los delegados comenzar a elegir el impacto personal que tienen sobre otras personas.

El impacto personal tiene que ver en gran medida con aprender a usar lo que ya tiene.

Puede ser un brillante comercializador, tener una mente comercial astuta o ser un asistente en IT, pero si no puede "transmitirlo" a otras personas, está paralizado.

Nuestro *entrenamiento de impacto personal* analiza cualquier cosa que pueda usarse legítimamente para impactar en quienes le rodean.

Observa los pensamientos y sentimientos asociados con iniciar, provocar, dirigir o influenciar a otros. Esta es la clave para determinar qué herramientas se adaptan mejor a usted personalmente.



## Aumentar su juego de impacto personal

Hay algunas personas que solo tienen que aprender a "mejorar su juego" cuando se trata de hacer un "impacto personal".

Es posible que haya personas dentro de su organización que simplemente no son conscientes de la impresión que causan y que simplemente no entienden el tipo de impacto que necesitan hacer.

Puede haber personas que estén orientadas al cliente o que formen parte de un equipo de ventas o marketing o que tengan que comunicar algo más que el negocio de su negocio.

Es posible que haya personas que simplemente no están transmitiendo sus ideas porque el impacto personal que generan se pierde o no tiene inspiración.

Es posible que tenga una situación en la que las personas han estado bastante contentas y valiosas en los trabajos en los que no interactúan mucho con otras personas y ahora se les exige que expresen su opinión y sean escuchadas o que tengan que inculcar a otros la importancia de sus mensajes.

Ayudar a las personas a ser más conscientes de sí mismo generalmente mejorará su impacto personal; darles técnicas adicionales para el aumento de juego que mencionamos anteriormente garantizará que puedan desarrollar su impacto para hacer la primera, la segunda y la tercera impresión correctas.

Adaptados específicamente a cada grupo, nuestros *programas de entrenamiento de impacto personal* están diseñados para ayudar a los delegados a cambiar su efecto en quienes los rodean haciendo simples cambios en el comportamiento.

Si desea hablar con un mentor antes de reservar, llámenos al **+34 922 380 921 / +34 608 829 000** o si prefiere puede escribirnos a [\*\*hola@nanagonzalez.com\*\*](mailto:hola@nanagonzalez.com)