



Formación en redes empresariales

Habilidades de redes de negocios

Estas son algunas de las razones por las que un curso de **Habilidades de redes de negocios** a la medida puede ser adecuado para su empresa:

- ◆ Para las personas que asisten a conferencias, seminarios, eventos sociales y otras reuniones de redes, es esencial que se mezclen y hagan buenos contactos.
- ◆ Las personas pueden sentirse incómodas en los entornos sociales y, sin embargo, las necesita para poder hablar de manera articulada sobre su negocio y darse a conocer.
- ◆ Muchos empleados altamente capacitados tienen que establecer contactos; necesitan crear sus propios contactos para construir el negocio, pero simplemente no tienen las habilidades necesarias para prosperar en ese ambiente a menudo difícil.

Redes de negocios obtiene una mala prensa

Mucha gente piensa que las redes de negocios tienen que ver con "**venderse a sí mismo**" o "**trabajar en una habitación**", y les aseguramos que la red no se trata de eso en absoluto.

Se trata de construir relaciones y hacer que su compañía sea atractiva para las personas de una manera que no se habían dado cuenta antes.

Se trata de desarrollar su negocio, no abarrotarlo.

Sin embargo, no todos piensan que tienen buenas habilidades para establecer contactos.

Miran a otras personas que parecen estar cómodos en el ámbito de las redes y piensan:

"Nació como un ser social. Nunca podría hacer eso".

En lo que a nosotros respecta, sí, usted si puede.



Se pueden aprender buenas habilidades de redes de negocios y son mucho más fáciles de lo que piensas.

En **Nana González**, nuestros talleres de habilidades de redes no lo convertirán en un odioso vendedor de doble acristalamiento (*se les dificulta, ¿no es así?*).

Están diseñados para desarrollar habilidades que ya tiene, desglosan aquellas áreas en las que se sienten cómodos y confiados y le enseñan técnicas simples que harán que la creación de redes sea divertida, incluso.

La máxima es realmente cierta: **'eres tú, ellos compran'**, así que nos tomamos el tiempo para ver sus cualidades y destacarlas.

Todos en un taller de redes de **Nana González** obtienen comentarios de sus colegas sobre lo que ya pueden ver que lo convertiría en un buen networker.

Ya que sabemos que la mayoría de las personas simplemente odian estar en una situación en la que pueden hacer el ridículo: decir o hacer algo "incorrecto", exploramos algunas de las convenciones y las "reglas" sobre las redes de negocios.

¡Entonces miramos a cambiarlo!

Lo que es más importante, nuestro objetivo es hacer que se sienta más a cargo del ámbito de las redes que ahora, para que pueda disfrutar del proceso en lugar de soportarlo.

Si necesita que su gente se sienta más segura en el ámbito de las habilidades de redes de negocios, podemos adaptar un programa para satisfacer esas necesidades específicas.

Si desea hablar con un mentor antes de reservar, llámenos al **+34 922 380 921 / +34 608 829 000** o si prefiere puede escribirnos a hola@nanagonzalez.com