



# Formación en redes empresariales

## Habilidades de redes de negocios

Estas son algunas de las razones por las cuales una formación en Habilidades de redes de negocios a medida puede ser adecuado para su empresa:

- Para las personas que asisten a conferencias, seminarios, eventos sociales y otras reuniones de redes, es esencial que se mezclen y hagan buenos contactos.
- Las personas pueden sentirse incómodas en los entornos sociales y, sin embargo, las necesitan para poder hablar de forma articulada sobre su negocio y darse a conocer.
- Muchos empleados altamente capacitados tienen que establecer contactos; necesitan crear sus propios contactos para construir el negocio, pero simplemente no tienen las habilidades necesarias para prosperar en ese ambiente a menudo difícil.

## Redes de negocios obtiene una mala prensa

Mucha gente piensa que las redes de negocios tienen que ver con "**venderse a sí mismo**" o "**trabajar en una habitación**", mientras que realmente, la red de negocio no se trata de eso en absoluto.

Se trata de construir relaciones y hacer que usted y su empresa sean atractivos para las personas de una manera que no se habían dado cuenta antes.

Se trata de desarrollar su negocio, de una forma natural y no impositiva.

Sin embargo, no todos piensan que tienen buenas habilidades para establecer contactos.

Miran a otras personas que parecen estar cómodos en el ámbito de las redes y piensan:

***"Nació como un socializador. Yo nunca podría hacer eso".***

En lo que a nosotros respecta, sí, puede.



Se pueden aprender buenas habilidades de redes de negocios y son mucho más fáciles de lo que piensas.

En **Nana González**, nuestras formaciones de habilidades en redes empresariales no lo convertirán en un odioso vendedor (*se les dificulta, ¿no es así?*).

Están diseñados para desarrollar las habilidades que ya tienes, desglosaremos aquellas áreas en las que se sienten cómodos y seguros y le enseñamos técnicas simples que harán que la creación de redes de negocios sea incluso más divertida.

La máxima es realmente cierta: **'eres tú, ellos compran'**, así que nos tomamos el tiempo para verte y descubrir tus cualidades sobresalientes.

Todos en la formación de redes empresariales de **Nana González** obtienen información de sus compañeros sobre lo que ya pueden ver que lo convertiría en un buen networker.

Ya que sabemos que la mayoría de las personas simplemente odian estar en una situación en la que podrían hacer el ridículo: decir o hacer algo "incorrecto", exploramos algunas de las convenciones y las "reglas" sobre las redes de negocios.

*¡Entonces miramos a enfrentarlas!*

Lo que es más importante, nuestro objetivo es hacer que se sienta mucho más a cargo del ámbito de la red que ahora, para que puedas disfrutar del proceso en lugar de soportarlo.

Si necesita que su gente se sienta más segura en el ámbito de las habilidades de redes de negocios, podemos adaptar un programa para satisfacer esas necesidades específicas.

Si prefiere formar un grupo de 8 personas, haga clic aquí para enviarlos a nuestro [Curso de Redes de Negocio](#).

Si deseas hablar con un mentor antes de reservar, llámanos al **+34 922 380 921 / +34 608 829 000** o si prefieres puede escribirnos a [hola@nanagonzalez.com](mailto:hola@nanagonzalez.com)